



## Participa en nuestra convocatoria 2023



### ¿En qué consiste el programa Access to Venture Capital?

Este programa está enfocado en dar a conocer el ecosistema privado de financiamiento en México, las startups seleccionadas recibirán durante dos días información teórica de mentores especializados en temas de Venture Capital y levantamiento de capital dividida en siete módulos los cuales brindarán a los participantes las herramientas básicas para la valoración de empresas y preparar un pitch poderoso para el levantamiento de capital.

Culminando el programa con una dinámica de presentación de pitch en un Demo Day en el que se dará oportunidad a startups seleccionadas de presentar su pitch ante inversionistas que les permita prepararse para sesiones reales de levantamiento de capital.

Lo anterior con el objetivo de que pongan en práctica lo aprendido en el programa y acercarlos a inversionistas y logren un levantamiento de capital.

**Fechas: 19 y 20 de abril (presencial)**

**Presentación de pitch: 21 de abril (presencial)**

**Demo Day: 11 de mayo (presencial)**



## ¿Quiénes pueden ser seleccionados?

Durante esta convocatoria se elegirán, entre todos los postulantes, aquellos startups que cumplan con las siguientes características:

- Emprendedores bajacalifornianos que ya generaron ventas y encontraron un mercado meta.
- Emprendedores bajacalifornianos que comienzan la etapa de búsqueda de inversión para escalar.
- Startups en los sectores de: fintech, healthtech, proptech, agrotech, biotech, medtech, smart cities, capital humano, e-commerce, logística, foodtech, desarrollo software y la nube, movilidad, blockchain y/o relacionados con tecnología.

Para participar en el programa de Access to Venture Capital será necesario llenar tu aplicación en el siguiente link:

<https://form.typeform.com/to/j5FfJemv>

**Para elegir a los participantes se tomará en consideración lo siguiente:**

Tecnología en desarrollo y/o desarrollada

Sector en el que se desarrolla la startup

Propuesta de valor

Oportunidad de mercado

Modelo de negocio

Diferenciación

# Descripción del programa:

## 1. Entrenamiento

Mediante un programa de 2 días teóricos, se otorgará a los participantes un entrenamiento profundo a través de siete módulos en donde les permitirá tener un amplio entendimiento del ecosistema de capital privado, las necesidades de capital en cada una de las etapas del startup, estrategias de levantamiento de capital entre otras valiosas herramientas que les permitirán construir un pitch poderoso que se presentará en el tercer día del programa en un evento Presentación de Pitch.

Las startups que participen en el Demo Day serán seleccionadas considerando su destacable desempeño y participación durante el programa y la construcción de un pitch sobresaliente.

### Los módulos que se impartirán en el programa serán los siguientes:

#### 1. Estrategias de crecimiento

Objetivo: Entender y tener conocimiento de cómo se estructura y conceptualiza un modelo de negocio exitoso que pueda escalar exponencialmente a través del planteamiento de indicadores estratégicos adecuados al negocio.

#### 2. Ecosistema de inversión

Objetivo: Entender la curva "J" del emprendedor, así como las necesidades de capital en cada una de las etapas para poder invertir en el momento correcto donde haga sentido mi perfil.

#### 3. Estrategias de levantamiento de capital

Objetivo: Comprender los retornos financieros y estratégicos que pueden traer las inversiones en startups a mi capital y/o a mi empresa para tomar la decisión de inversión con una tesis de inversión clara.

#### 4. Definiendo el valor de mi compañía

Objetivo: Dar a los emprendedores las herramientas necesarias para definir el valor de su compañía, utilizando diferentes métodos que permita aproximarse más a la realidad.

#### 5. Definiendo el mecanismo legal

Objetivo: Dar a los emprendedores las herramientas necesarias para definir el mejor mecanismo legal para el levantamiento de capital, entendiendo las ventajas y desventajas de cada una de ellas.

#### 6. Construcción del Due Diligence

Objetivo: Permitir que los emprendedores entiendan esta importante etapa para el logro de la inversión y brindar la base para la construcción del data room.

#### 7. Importancia de un buen pitch

Objetivo: Capacitar a los participantes para la construcción de un pitch de levantamiento de capital que permita despertar el interés de inversionistas.

#### 8. Dinámica del pitch

Objetivo: Dar a los participantes la oportunidad de presentar su pitch ante inversionistas que les permita prepararse para sesiones reales de levantamiento de capital.



## 2. Presentación de pitch

La presentación de pitch, será el tercer día del programa en donde se pondrá en práctica lo aprendido, cada startup tendrá cinco minutos para presentar su pitch ante los ponentes del programa e invitados especiales y recibirán retroalimentación por parte de ellos para perfeccionar su pitch.

## 3. Demo Day

El Demo Day es un día en donde las startups presentarán el pitch a empresarios, inversionistas, fondos, ángeles inversionistas y otros actores del ecosistema emprendedor. Para este evento se seleccionarán a 10 startups participantes de Access to Venture Capital considerando la participación y constancia durante el programa y el desarrollo y evolución en su pitch.

## Beneficios del programa:

Conéctate con el ecosistema de Venture Capital

Desarrolla habilidades de negociación

Conoce a detalle la valoración de tu empresa

Prepara un pitch deck poderoso para levantar capital

Recibe retroalimentación de expertos para perfeccionar tu pitch.

Interacción con otras StartUps de Baja California

## 4. Seguimiento

Los startups participantes en el programa tendrán una reunión de seguimiento personalizado vía zoom por parte del equipo de Bluebox en donde se revisarán las modificaciones realizadas de acuerdo a la retroalimentación proporcionada en el día de la Presentación de Pitch y se continuará proporcionando mejoras y sugerencias.

### Apertura de convocatoria.

La convocatoria estará abierta del 01 de febrero al 31 de marzo del 2023, en este momento podrás realizar tu aplicación para ser parte del programa "Access to Venture Capital". Durante este periodo de tiempo se estarán recibiendo aplicaciones de los postulantes hasta agotar capacidad.

El programa tiene un cupo limitado limitado de 22 startups, se dará prioridad a evaluar las startups conforme al tiempo y forma de su aplicación, si este llegara a alcanzar el cupo máximo antes de la fecha de cierre estipulada, se notificará por medio de la página de internet.

### Subsidios y pagos.

Si la aplicación al programa fue aceptada, se enviará una carta de bienvenida por correo electrónico y los datos del monto correspondiente a pagar por parte de la startup y la cuenta de banco donde se deberá realizar el pago, teniendo como fecha límite de pago el 07 de abril del 2023. Esto incluye la participación de máximo dos personas por startup durante todo el programa.

### Especificaciones de cupo y fechas del programa.

El programa de Access to Venture Capital deberá tener la inscripción y el pago de mínimo de 22 startups para que se lleve a cabo, de no ser así, se pospondrá hasta tener la cantidad de startups antes



¡Se parte del primer programa de  
Acceso a Capital para startups  
en Baja California!